



Silverline
Real Estate

SALES MANAGER

O NÁS

Jsme regulovaný, rychle rostoucí investiční fond zaměřený na rezidenční development s aktuální prodejní hodnotou projektů ~5 mld. CZK. Přestože v současnosti působíme v České republice, máme mezinárodní ambice v kontextu Evropy a Severní Ameriky. Mezi naše silné stránky patří rigorózní analytika a precizní projektové řízení. Naše klíčové hodnoty – ambice, integrita, transparentnost a týmová spolupráce jsou implicitně přítomny v každém našem kroku.

CO MŮŽEŠ V TÉTO ROLI OČEKÁVAT

- Převzetí vlastnictví prodejů nemovitostí, tzn. zejména bytových jednotek, ale také rodinných domů, stavebních pozemků
- Převzetí vlastnictví prodejů a pronájmů doplňkových komerčních prostor, které vznikají v rámci rezidenčně developerských projektů
- Zajištění inzerce jednotlivých nemovitostí, vč. jejich pravidelné aktualizace
- Komunikace se zájemci, provádění prohlídek vč. návazné komunikace
- Dle potřeby koordinace klientských změn, předávání kontaktů klientů na finanční poradce v případě zájmu o řešení hypotečních úvěrů se Silverline RE apod.
- Koordinace příprav smluvní dokumentace, vč. zajištění podpisů
- Reporting a spolupráce na nastavení pricingu a marketingových kampaní

O TOBĚ

Hledáme motivovaného profesionála, který je týmovým hráčem, umí výborně komunikovat, argumentovat a je pečlivý. Očekáváme postupnou schopnost převzít kompletní agendu prodejů desítek či později potenciálně nižších stovek nemovitostí, tzn. zejména komunikovat se zájemci, provádět prohlídky, koordinovat přípravy smluvní dokumentace, popř. podporovat koordinace klientských změn, hypotečních úvěrů klientů apod. Samozřejmostí je také udržování aktuální a efektivní inzerce nemovitostí k prodeji a spolupráce na nastavení marketingových kampaní. Abys mohl uspět v této roli, již nyní máš:

- Silné komunikační a koordinační dovednosti
- Jsi týmový hráč, máš dobrou schopnost práce s čísly a dobrý smysl pro marketing, vč. grafického zpracování výstupů
- Plynulou češtinu a alespoň komunikativní angličtinu
- Ochotu cestovat v rámci ČR
- Stejně či velmi podobné vnímání klíčových hodnot jako stávající tým Silverline Real Estate
- Ideálně vysokoškolský titul
- Ideálně dva a více let pracovních zkušeností v oboru: vítány jsou zejména kandidáti se zkušenostmi z rezidenčního developmentu / z oborů realitních makléřů apod.



Silverline
Real Estate

O ZÁVAZKU A ODMĚŇOVÁNÍ

- Role na plný úvazek
- Pracoviště: nyní Praha 8, Karlín (Diamond Point), c. od poloviny roku 2026 Praha 1 (Palác Dunaj) s občasným cestováním (v současnosti většinou v rámci ČR)
- Standardní pracovní smlouva či alternativní formy spolupráce (např. IČO) podle preferencí kandidáta
- Konkurenceschopná odměna v kontextu oboru; odměna bude odvozena od profilu kandidáta, má složku fixní měsíční mzdy
- 25 dní dovolené ročně, Sick days a možnost dohody na občasné home office
- Laptop, mobilní telefon, služební vůz

VÝBĚROVÉ ŘÍZENÍ

Na základě Tvého životopisu a motivačního dopisu můžeš být pozván/a k setkání se zakladateli fondu Silverline Real Estate. Dle Tvé úspěšnosti absolvuješ až tři setkání. Přihlášku, popř. otázky k této roli nám prosím zašli na dan.vasko@silverlinere.com.